

S.A.M. CONSULTING

Unternehmensberatung der Automobilbranche - KMU

Beraterprofil

S.A.M. Consulting

Helmut H. Schäfer



Persönliches Motto:

„Die Dinge sind nie so, wie sie sind, Sie sind immer das, was man aus ihnen macht“

(Jean Anouilh)

Tätigkeitsschwerpunkt

- Ganzheitliche Beratung/Sanierung im Autohaus
- Analyse, Konzeption und Umsetzung
- Nachfolgeregelung
- Bilanzanalyse
- Planertragsrechnungen
- Prozessoptimierung
- Projektmanagement
- Moderation/Mitarbeitertraining im Autohaus
- Seminare für Inhaber NW/GW Verkauf/Handelsmarketing/Betriebswirtschaft/GW Management/Prozessoptimierung
- Finanzplanung im Autohaus/Begleitung zu Bankgesprächen
- Förderprogramme mittelständischer Unternehmen KfW/SAB/RKW/DIHK
- Bürgschaftsbanken
- Inhabercoaching
- Teamcoaching

Relevante Projekterfahrung (Auszug)

Interimsmanagement in einer Autohausgruppe Sachsen und Mecklenburg-Vorpommern Ford/Mitsubishi/Fiat/Nissan Renault

Nachfolgeregelung

Begleitung und Coaching des Nachfolgers Mitarbeitercoaching

Ganzheitliche Beratung im Autohaus

Stärkung der wirtschaftlichen Situation durch Fördermittel der SAB/RKW/
Bürgschaftsbank Sachsen

Bürgschaftsbank Mecklenburg-Vorpommern

Landesförderinstitut Mecklenburg-Vorpommern

Interimsmanagement in einem Honda und VW/Audi Autohaus Süddeutschland

Aufbau eines Strategischen Autohaus Management in beiden Häusern.

Professionelles Betriebswirtschaftliches Führungsmanagement Coaching der
Führungskräfte

Nachfolgeregelung

Aufbau und Implementierung des GW- Standzeiten und Standkostenmanagement

Einführung und Begleitung von Serviceprozessen

Dialogannahme

Schulungs- und Seminarprojekte für den Hersteller Mitsubishi

Entwicklung und Durchführung der Seminarreihe Management Im Autohaus
„Roadbook“

Entwicklung und Durchführung Seminare zum Thema Handelsmarketing

Entwicklung und Durchführung Seminare zum Thema GW Management

Entwicklung und Durchführung der Seminarreihe „Prozessoptimierung im Service“

Vorbereitung und Durchführungen der Präsentation von neuen Produkten
„Roadshow“

Consulting - Unternehmensberatung

Projektmanager

Ganzheitliche Beratung im Autohaus im Auftrag der Hersteller Nissan – Mazda

GW – Management

Verkäuferschulungen

Prozessmanagement Service / Aftersales

Liquiditätsplanung

Planertragsrechnung

Businessplanung

Marketingplanung

Inhaber-Coaching

Trainerqualifikation

- Dipl. Trainer und Beratung
- Kommunikation
- Verkauf
- Management (BaTB)